

## **الفصل الرابع 0/4**

### **فو مستقبل التربوح**

**1/4 حالة التخطيط لبرنامج ترويحي لليوم الحالى.**

**2/4 التخطيط على المدى الطويل.**

**3/4 هدف مهنى جديد.**

## ٤/الفصل الرابع

### نحو مستقبل الترويج

إن تقديم الأفكار عن تخطيط برامج الترويج يأخذ النظرة الأخيرة عن الوضع الحالي، ثم مواجهة التحديات وتحديد أهداف المستقبل.

### ١/ حالة التخطيط لبرنامج ترويحي لليوم الحالي

إن المخططين للترويج والممارسين له قد بنوا مهنية كبيرة وممتعة وثرية بخبرات الأجيال لشغل وقت الفراغ. وقد قمنا بعمل بعض التغيرات في طرق وفنيات وضع البرامج، فمنذ البداية كمهندسين ترويجيين في مؤخرة القرن العشرين هادفين دائمًا إلى الخدمة، فإن المؤسسات التجارية والمؤسسات العامة والتطوعية الخاصة للترويج، التي كانت في الماضي وما زالت موجودة حتى اليوم المتعلقة بتقديم خدمات برامجنا في استغلال وقت الفراغ أفضل استغلال، وكان هذا هو هدفنا، فنحن نستمتع بتحقيق النمو والنجاح.

إن المشكلات الاجتماعية والقضايا في العقد السابع والثامن من القرن العشرين، استمرت تقلق مجتمعنا، ومع انتعاش الاقتصاد لذلك فإن الترويج، ومؤسسات المنتزهات، والنمو الحالي في المنتزهات التجارية، وأنشطة خارج المنزل، والمرافق الخاصة بالترويج وببرامجه والفرص المتاحة، قد أصبحت ظاهرة، والمساحات المتوفرة من تلك البرامج تركز على خدمات وقت الفراغ لأولئك الذين يتحملون شراء ذلك، وحتى الوقت الحالي فإن الترويج قد امتد بصورة مهنية، وبرامج الترويج قد اكتملت عن طريق زيادة الأنشطة المتعلقة بالحياة المادية.

مع بدايات استراحة الأنشطة التقليدية وتكوين البرامج، فهو الآن ذات دلالة في خدمات البرامج، وهناك تساؤل حول الأسواق الجديدة والمساهمين الجدد، والطرق الجديدة للقيام بذلك، وفي نفس الوقت فإن المشاركين ما زالوا يستجيبون بحماس شديد إلى الرياضة، والبرامج التنافسية والفرص المتاحة والبرامج المناسبة، وعلى الرغم من أن تلك الأنشطة لم تتحسن، فإن التغيرات يمكن أن ترشدنا إلى مهنية الترويج في هذا الوقت.

وفي ضوء التغيرات المتتسارعة، وتعقيد البناء الاجتماعي، والاقتصادي، والمؤسسات السياسية؛ فأصبح من الصعب بصورة كبيرة أن نحدد المنزلة الحقيقة للتخطيط لبرامج الترويج. هل أسلوب النمو يؤثر على الاستمرار في التغيير المستمر الذي يتطلب خدمات مستمرة؟ إن المشكلات التي تواجهنا اليوم لها أصول تقليدية، ومع أن العديد من المتخصصين في الترويج على دراية كبيرة بتلك القضايا المتعلقة، فإذا لم نتعامل معها بدقة، فيمكن أن تصبح أكثر خطورة في المستقبل، وتلك المشكلات هي طبقاً لما يلي :

#### \* المشكلة الأولى: نقص التخطيط النظامي:

مع أو بدون التعقيد وعدم التأكيد اليوم فإن المخططين كانوا يميلون دائماً إلى اختيار البرامج التي تكون موجهة أو التي تفقد التوجيه، وهذا النقص في التخطيط النظامي، ينبع عنه في برامج الخدمات قلة ارتباطها بالاحتياجات المستمرة.

#### \* المشكلة الثانية : نقص التخطيط على المدى البعيد

يبدو أن برامج التخطيط تتعلق بالاحتياجات الحالية فقط، ولا تتعلق غالباً بالتخطيط لعامين اثنين، أو لخمسة أعوام أو لعشرة أعوام من الآن، ونتيجة لذلك، فإن البرامج لا تفقد حداثتها بسرعة ولكنها أيضاً تكون خلف وقتها، وهناك اهتمام قليل لمحاولة التنبؤ بالمستقبل والتخطيط على المدى الطويل لمقابلة تلك الأهداف.

#### \* المشكلة الثالثة : تقديم الخدمات التقليدية

على الرغم من وجود بعض المتأقظات، فإن معظم المؤسسات التجارية والمؤسسات العامة والتطوعية الخاصة بالترويج، تستمر في تقديم الأنشطة الترويجية عاماً بعد الآخر، وهناك تنوعات قليلة جداً من البرامج التي تغير تلك الطريقة، فإن بعض الفرق الرياضية لبعض الأنشطة الرياضية، التي منها فرق كرة القدم، ما زالت تمثل غالبية البرامج، وعلى الرغم من عدم وجود ضرر في تناول البرامج، وعلى الرغم من عدم وجود ضرر في تناول البرامج التقليدية، فهناك سبب يتعلق بنقص الإبداع، والخوف من التغيير أو عدم القدرة على التغيير.

#### \* المشكلة الرابعة : نقص البرامج المهنية

الأشخاص المدربون المتعلمون، ذوي الخبرة في الترويج لا يستمرون عادة في خدمات البرامج، والجميع الذين يشتغلون في الترويج المهني، ينتقلون إلى إدارة المرافق والمتابعة والإشراف، أو إلى المؤسسات الإدارية، وهذا ليس طبيعياً، فهو لاء يذهبون إلى الوظائف الأعلى في رفع الرواتب، وهذا يعني أن التخطيط وجهاً لوجه، وإدارة البرامج الموسمية

والحالية، أو البرامج جزئية الوقت التي تكون الأقل في المهمة، فإن المتخصص يحقق درجة عالية من الجودة، ويبدو أن ذلك أقل تأكيداً على حساب قيادة البرامج المهنية والتخطيط لها.

#### \* المشكلة الخامسة : الاهتمام بالتمويل

هناك تهديد حالي فيما يتعلق بقلة التمويل الحكومي لتلك الأنشطة الترويحية، فإن الأمن المادي متذبذب في معظم مؤسسات الترويح، والحقيقة بأن البرامج التي لا تستطيع على الأقل إلا الإنفاق تكون سريعة الزوال. إن رفاهية المجتمع تعود على برامج الترويح التي تنموا بسرعة في النصف الأول من هذا القرن، وأصبح تجارياً أكثر، وبعض البرامج تفقد استمرارها نتيجة لذلك.

#### \* المشكلة السادسة : الاستخدام الفردي للموارد

هناك بعض المصادر عن الاختيارات المتعددة في الترويح والمرافق، رغم أن معظم المتحدين لا يؤكدون تلك الفكرة، وفي الحقيقة فإن موارد الترويج وفق البرامج المصممة للاستخدام الفردي، إن المخططين للبرامج قدموا بدائل لمواد الترويج، وبالتالي فإن وضع برنامج خدمات الترويج اليوم عن طريق تاريخ النمو والاتساع وزيادة الوضع الاجتماعي ، وبعض القضايا المتعلقة بتلك البرامج في المستقبل.

#### \* المشكلة السابعة : تنبؤات للقد

إن التنبؤ المستقبل يتطلب نتائج دقيقة للتجربة الاجتماعية، وهو أمر صعب، والبعض يقول أنه أمر مستحيل. إن سلوك التنبؤ المستقبل، يتطلب اشتراك الشعب والمتخصصين والمجتمع بمساحة واسعة مع تقديم البديل بدون قيود ولا تحديد. ففي المؤتمر العالمي الأول للمستقبل الذي

عقد في ترنتو Toronto في أواخر عام 1980م وحضر فيه خمسة آلاف في المستقبليات، لم يستطيعوا أن يتوصلا إلى صورة واضحة للعقد القائم. ربما أن التخطيط الأفضل فيما يتعلق بالمستقبل هو مناقشة أفضل المتغيرات لدى الحكومة، ولدى المتخصصين، ولدى المؤسسات الفاعلة. فالأهداف التي يجب أن توضع لمقابلة تلك التغييرات، ونتيجة لذلك يكون التنبؤ للمستقبل مبني على أساس قوي يمكن تطبيقه، لذلك نقترح أن ننقى نظرة على برامج الترويج المستقبلية عن طريق مناقشة الأهداف المستقبلية، وما تقرره من أجل المستقبل مهنياً، حيث يحدد المستقبل التخصص المعتمد بما نقرره بأنفسنا اليوم.

#### \* المشكلة الثامنة : التحديات المستقبلية في التخطيط للبرامج

هناك تحديات عده تواجه المتخصصين في تنمية وتطوير البرامج في هذه الأيام التي نعيشها، فبعضها يكون متعلق بما يقدمه المجتمع والوقت الذي نعيش فيه، وأخرى متعلقة بزيادة النمو وزيادة رفاهية المجتمع. إن نجاحنا في تقديم البرامج المفيدة، كثير من شعوب العالم يعتمد على اعتقادهم، وأيضاً طريقة حلهم لتلك التحديات إن التحديات الأربع للمستقبل كما نراها هي :

\* التجديد

\* المسئولية

\* إمكانية المعالجة

#### \*\* التحدي الأول : التجديد Innovation

من المحتمل أن يكون أكبر التحديات لمخطط البرامج، هو أن يظل في القمة والإبداع والتغيير، إن الفرص المتاحة للإبداع والحركة للفرد، وكذلك نمؤسسات الترويج التي تتكامل مع تنفيذ متطلبات مخطط البرامج، لابد أن تكون متتجدة، وهذا يعني أن **مخطط البرامج يجب أن يخاطر**

برنامجه من أجل مهنة الترويج، من أجل أن تكون مستمرة وذات دلالة في المساهمة في احتياجات وقت الفراغ للمواطنين. إن المشاركين في البرامج الموضوعة، يجب تشجيعهم على الممارسة وتأكيد الإبداع والاكتشاف والاستقلالية، وهذا يعني حركة اللعب العقري، ولكي ندعم هذا الدور يجب أن تكون العروض المقدمة للبرامج ذات حالة إبداعية وأن تتجنب التقليد، والثبات وعدم الإبداع.

#### \* التحدي الثاني : الترابط Relevancy

يجب أن تكون البرامج مترابطة لدى تحديد المهنيين فمن الأهمية بمكان أن تكون البرامج مترابطة من أجل جذب انتباه أكثر، ومن أجل تغيير أنماط الحياة والقيم والأمزجة والاحتياجات، وأيضاً يؤدى هذا إلى طريقة من العادات المتعددة، وتغيير السلوك، واتساع دائرة المعرفة المهنية في رسم ووضع تلك المبادئ. فيجب أن تكون خلف تلك الحدود، وتنقابل مع قيم الترويج. وهناك اختلافات غير مألوفة لدينا، فإن مخطط البرامج يجب أن يعرف برامج خاصة، وأن تكون له رؤية تحكم اتجاهاته في وضع البرامج المؤثرة في مجموعة من المشاركين والأفراد.

#### \* التحدي الثالث : إمكانية المعالجة Accessibility

تفرض تحديات المستقبل على مخطط البرامج، أن يلقى اهتماماً خاصاً للعوامل النفسية والاجتماعية والبدنية لدى أفراد المجتمع، وأن يمتلك خبرات بوضع البرامج، فقد أصبح المجتمع أكثر تعقيداً، وأصبحت الأسئلة أكثر، وهذا يعطى مساحة أكبر لوضع البرامج. ويجب لا ننسى أن برامج الترويج تكون على أساس مقابلة الاحتياجات الخاصة للأفراد، والمجتمع. إن التغلب على المعوقات البدنية، يجب أن يشتمل على أنشطة خارج

المنزل، وكذلك أنشطة في المرافق العامة. إن وضع البرامج جغرافياً وإمكانية تعديلها، وتغيير قواعدها لمقابلة الاختلافات الاجتماعية والنفسية هو أكثر صعوبة من محوها، فالبرامج الفقيرة في الاتصالات والمظاهر الاجتماعية، والبحث عن الوضع الاجتماعي، وبالتالي فإن البرامج القابلة للمعالجة وقبول التحدي هي التي تصبح أكثر مهنية ترويحاً.

## \* \* التحدى الرابع : المسؤولية Accountability

يكون للمهنيين في الترويج قرارات وأنشطة قابلة للمسؤولية، ونتيجة لذلك يمكن استخدام الموارد جيداً وتضمين البرامج مرونة أكثر. إن المهنية في الترويج لم تَعْد شيئاً خاصاً مع تنفيذ البرامج العامة، وتقديم النعمات الالزامية، وبذلك يكون التخطيط أكثر كفاءة وفعالية حتى مع المؤسسات التجارية الخاصة، التي تضطر إلى تطبيق خدمات ذات قيمة أعلى، وبالتالي تضمن الاستمرارية. فنحن المهنيين لا نستطيع أن نتحمل نفقات تطبيق البرامج إذا لم نكن متحملين للمسؤولية، إذا لم نحسب النمو والقدرة على إدارة العامل البشري والموارد البشورية بكفاءة.

2/4 التخطيط على المدى الطويل

معظم اهتمام كثير من مراجع الترويج، يكون مركزاً على التخطيط قصير المدى، واتخاذ القرارات حول البرامج التي سوف تحدث في العام القادم، أو العامين القادمين، علماً بأن هناك نوع من التخطيط، لا يكون مقصوراً على تلك الفترة، ولكنه يستجيب لنظام برنامج خاص، وفي الحقيقة فإن ما نقدمه ربما يحدث جيداً عندما نستخدم هذا التخطيط طويلاً المدى. وهذا يحدد ما ترغب فيه المؤسسة الترويحية في المستقبل، وتسعى للإجابة على تلك النقاط التي تواجهها من تحديات التي قدمتها في الموسم

الترويحي. إن المتغيرات البيئية وتغيير نمط الحياة وحركة السكان، واستمرارية المتغيرات ذات الطابع الاجتماعي والاقتصادي، وكذلك تغير الاحتياجات، ومحاولة التخطيط لمشروع على المدى الطويل، فإن المؤسسة الترويحية تستجيب لدورها في المستقبل، وكذلك فإن أهداف التخطيط على المدى الطويل، يؤثر في اتجاه المخطط وتفكيره.

هذه العملية من التخطيط تخبرنا بأن العالم بعد خمس أو عشر سنوات في المستقبل، وكذلك المشاريع المتعددة والبرامج المتاحة لقياس الظروف المتوقعة وفي تلك الأهمية ثلاثة أسباب هي :

\* **السبب الأول** : أن متغيرات البرنامج أو الأفكار تتطلب وقتاً من أجل التخطيط، والتطبيق خاصة البرامج الإبداعية، التي تتطلب سنوات عدة لتطويرها مع التخطيط طويل المدى، حيث يكون هناك وقت متاح لتطبيق ذلك.

\* **السبب الثاني** : هو أن التغير الطبيعي للأشخاص مما يتطلب الجهد لإحداث عملية التغيير، وبالتالي يتطلب مزيد من الوقت؛ لأن التخطيط يحتاج مشروع بعيد المدى بدرجة كافية في المستقبل، وهذا يتطلب تبني تلك الأهداف، حيث يكون هناك الوقت الكافي لتحفيز أنشطة المؤسسة الترويحية لتنفيذ المشروع في الوقت المخطط له.

\* **السبب الثالث** : الأكثر وضوحاً هو حيوية المؤسسة الترويحية، وبالتالي تبقى مفيدة وفعالة؛ وبالتالي فإن المؤسسة الترويحية تجهّز لكي تكون أكثر فعالية وحيوية في المستقبل.

إن التتابع العام لعملية التخطيط التي تمت مناقشتها يمكن تطبيقها في برامج التخطيط على المدى الطويل، وهناك اختلافات مؤكدة في مساحة الوقت المنطوي للخطوات الست على سبيل المثال: إن خطوة تبني الأهداف

هي أكثر أهمية، وبالتالي فبدلاً من وضع أهداف قصيرة المدى، يكون التخطيط على نطاق أوسع، وتكون الأهداف أكثر فلسفة، ومع تقدم التخطيط على المدى الطويل، وتطبيق الوجه القريب، فإن تلك الأهداف طويلة المدى تتضمن في برنامج محدد الأهداف، بالإضافة إلى أن التخطيط طويل المدى يقابل تطبيق احتياجات التطوير خلال العام القادم. وهناك بعض الأوجه لم يتم تطويرها لمدة ثلاثة إلى خمسة أعوام أو حتى عشرة أعوام في المستقبل.

إن التخطيط المستقبلي بذاته يذكر قائمة عوامل المتغيرات التي تحتاج إلى عملية المسؤولية وذكر الصعوبات والعوائق التي تحول دون تحقيق أهداف البرنامج طويلاً المدى، وهذا يتطلب عملية تقييم مرحلتي لحساب النجاح والفشل للخطة في التغلب على تلك الصعوبات. والخطوة يجب أن تشمل البرنامج الزمني، حيث يتم تطبيق تلك البرامج التي تشمل تقويم محدد بالتاريخ عند اتخاذ القرارات المتعددة عن تلك البرامج التي يجب تحقيق أهدافها.

إن التخطيط للبرنامج طويلاً المدى، يساعد في التخطيط للبرنامج قصير المدى، حيث أن المؤسسة الترويحية لها إستراتيجية طويلة المدى، يمكن أن تخدم كإطار عمل داخل عدد أقل من السنوات، أو حتى في القرارات اليومية، وبالتالي فإن الترويج ومؤسسات المنتزهات التي عملت معها، أو تم استشارة مستشارها، قد خططت لبرامجها لعام واحد فقط. وهذا يعني عند حدوث أزمة كبيرة أو صغيرة تتطور، الأمر الذي يجب معها اتخاذ قرار البرنامج، وهذا يحدث مع عدم تأكيد فاعليتها على صحة المدى الطويل، وأهداف المؤسسة الترويحية، فإن فريق العمل بالمؤسسة يتخطرون حتى إذا كانوا محظوظين، إن التخطيط على المدى الطويل يقدم بعض المساعدة للخطة.

### 3/4 هدف مهني جديد

إن وقت الفراغ تقليدياً هو الإطار الرئيسي الذي يمكن للمرء فيه أن يمارس المتع الشخصية، ويحقق الترويج، وتاريخياً فإن الترويج ومهنية المتنزهات في تحقيق هدفه في خدمات الترويج خلال وقت الفراغ، ومع معظم القياسات، فإننا على طريق مقابلة الهدف المهني، واليوم فإن أى فرد يستطيع أن يجد مخرجات التخطيط للترويج لوقت الفراغ في خدمة متكاملة عن طريق شبكة خدمات مهنية تم تأسيسها، وبالتالي فما هو هدفنا في المستقبل؟

الهدف المهني هو أنتي وغيري من المتخصصين في مجال الترويج نهدف إلى تحسين جودة خدمات وقت الفراغ من أجل حياة أفضل. هذا التوجه الجديد في تجربة الترويج لا يمكن أن يكون مفيداً أو فردياً، فيجب أن ندرك الآن أن المتعة ممكنة، فنحن نحرر أنفسنا من النظر إلى ساعات لم يتتوفر فيها الترويج.

إذا لم تتتوفر خدمات تخطيط برنامج الترويج والمشاركين فيه، والأماكن المتوفرة لتلك البرامج، وإذا قبل مخطط برنامج الترويج تلك التحديات لهذا الهدف الجديد، فإنه يجدد البرامج التجريبية التي توسيع من فرص الترويج، وتضمن له الاستمرارية. أن مخطط البرنامج الترويجي سوف يحدد عملية التخطيط كعملية مستمرة على أساس تقنية عملية كبيرة، إن وضع البرامج المستنيرة سوف يساعد الأفراد على أن يكونوا متألفين؛ وبالتالي تكون نماذج الترويج محدودة عن طريق تقليل الإطارات الزمنية التقليدية، والمساحات والأهداف القاصرة، إن حجر الزاوية في وضع البرامج لم يَعُد قاصراً على المبرمجين أنفسهم، ولكنه يعتمد على ما يقابل احتياجات جودة الحياة، والاحتياجات العامة للأفراد.